

## **Actieve & ervaren Sales medewerker – 24 tot 38 uur per week**

Ben jij een geboren verkoper, heb je ervaring in de hotellerie en dan met name op de afdeling reserveringen of sales? Wil je een nieuwe stap in je carrière zetten bij een stijlvol landgoed? Grijp dan nu je kans!

Hotel & Chateau Marquette is gelegen op Landgoed Marquette in Heemskerk. Het landgoed is een oase van rust en ligt centraal in de driehoek Alkmaar, Amsterdam en Haarlem en op een steenworp afstand van uitvalswegen, strand & duinen.

Op het landgoed bevindt zich Hotel Marquette, hier kun je overnachten in luxe hotelkamers en dineren bij Mr. T's bistro-bar. Bij Hotel & Chateau Marquette zorgen wij ervoor dat gasten zich thuis voelen en een belevenis hebben om nooit te vergeten. Wij verzorgen de beste tips voor iedere gelegenheid en bieden onze gasten oprecht gastheerschap. Het hotel heeft 65 kamers deze zijn in 2021/2022 allemaal gerenoveerd en in het eerste kwartaal van 2023 volgens de lobby, de bar en de gangen.

Zakelijke events, bruiloften, bedrijfsfeesten, trainingen, high tea's en seizoensgebonden events organiseren wij op Chateau Marquette. Een kasteel dat haar herkomst heeft in 1225. Dit is dé evenementenlocatie van Heemskerk en omstreken. Het kasteel telt 12 stijlkamers met allemaal hun eigen sfeer en historie. Bij mooi weer ontvangen wij onze gasten graag buiten op een van onze terrassen. Ook is het mogelijk om op ons rondel elkaar het ja-woord te geven.

Marquette is uitgeroepen tot beste evenementen locatie van West Nederland in 2020, 2021 & 2022 en beste evenementen locatie van Nederland 2021 (en genomineerd voor 2022).

Met een geheel gerenoveerd hotel en een prachtig kasteel als onze unique selling point is de ambitie voor de komende jaren groot. Daarom zijn wij op zoek naar een echte sales tijger die er zijn of haar hand niet voor omdraait om onze prachtige locaties te verkopen aan (terugkerende) high end klanten.



### Belangrijkste verantwoordelijkheden en taken

- Het benaderen van potentiële klanten in het hogere segment door middel van telefonische acquisitie en/of verkoopgesprekken
- Het ontvangen van potentiële klanten op ons landgoed voor rondleidingen en het opstellen van offertes
- Het hebben van een visie op welke klanten passen bij onze locatie en het streven naar het sluiten van raamovereenkomsten
- Landgoed Marquette presenteren en vertegenwoordigen op beurzen, bedrijvencontactdagen, netwerkevents, etc.
- Het ontwikkelen en uitvoeren van marketingcampagnes in samenwerking met de afdeling events.
- Het opstellen van offertes en contracten in samenwerking met de afdeling events.
- Het oplossen van eventuele problemen en/of klachten voor, tijdens of na realisatie van een opdracht.
- Het onderhouden van de relatie met onze key-accounts.
- Het streven naar een zo hoog mogelijke bezettingsgraad op het kasteel met bij voorkeur terugkerende klanten.
- In staat zijn om een (internationaal) netwerk op te bouwen en te onderhouden

### Functie eisen

Onze voorkeur gaat uit naar een kandidaat die voldoet aan de volgende eigenschappen:

- Minimaal 2 tot 3 jaar relevante werkervaring op het gebied van hotel & event sales.
- Een aantoonbaar trackrecord in een soortgelijk functie
- Commerciële opleiding (bij voorkeur Hotelschool of Toerisme).
- Team-player, iemand die eager is om de business binnen te halen.
- Een oprechte en onderscheidende persoonlijkheid met het gastheerschap DNA
- Je bent in het bezit van rijbewijs B en beheerst in ieder geval de Nederlandse en Engelse taal. Kandidaten die **meertalig** zijn hebben sterk onze voorkeur.
- Iemand met een echte 'hands on' mentaliteit
- Je bent in staat om je als een kameleon aan te passen aan je omgeving en/of gesprekspartner waarbij onze (potentiële) klant altijd centraal staat.

### Wat hebben wij je te bieden?

- Een dynamische werkomgeving op een van de mooiste plekjes van Noord-Holland.
- Een werkomgeving waarbij initiatief en ondernemerschap een must zijn
- Veel verantwoordelijkheid en ruimte voor eigen inbreng en creativiteit;
- Een bedrijf met korte lijnen en snelle beslisbomen.
- Een bedrijf met grote ambities
- Een aantrekkelijk salaris in combinatie met een bonusregeling
- Aansluiting bij ons eigen pensioenfonds

Stuur je CV + motivatie naar Johan Wijker (General Manager) via [johan@hotel-marquette.com](mailto:johan@hotel-marquette.com)

